

رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر گسترش قاچاق در ایران با استفاده از فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی

علیرضا رجبی‌پور میبدی*

جرائم اقتصادی از مهم‌ترین و پیچیده‌ترین جرائم به شمار می‌روند. در این میان قاچاق کالا، به عنوان هسته اصلی جرائم اقتصادی، نقشی اساسی در گسترش ناامنی اقتصادی، اجتماعی و اخلاقی در کشور ایفا می‌کند. واژه قاچاق، یعنی گریزاندن و عملی است که برخلاف قانون به صورت پنهانی انجام می‌شود. در اصطلاح گمرک، قاچاق یعنی گریزاندن کالا از پرداخت مالیات و عوارض به دولت و یا فراری دادن کالا از شمول مقررات دولتی و نقل و انتقال و خرید و فروش آن به طور غیرمجاز. تجمل گرایی، جداییت کالای خارجی، ارتباطات ماهواره‌ای و سایر عوامل سبب شده میل و اشتیاق مردم به کالای وارداتی زیاد شود و سوداگران اقتصادی که حرفه قاچاق را آسان و کم‌هزینه می‌بینند، تمام سرمایه‌های خود را در این راه به کار بگذرانند. در این خصوص کارشناسان عوامل و ریشه‌های مختلفی را به عنوان علل قاچاق مطرح کرده‌اند و هدف از این پژوهش نیز رتبه‌بندی این عوامل با استفاده از فرایند تحلیل سلسله‌مراتب فازی بوده است. نتایج حاکی است که عوامل وضعیت اقتصادی کشور و قوانین موجود از لحاظ اولویت و تأثیرگذاری بر گسترش قاچاق در بالاترین سطح قرار دارند.

کلیدواژه‌ها: قاچاق؛ علل پیدایش قاچاق؛ راهکارهای مبارزه؛ فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی

* کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی و مدرس دانشگاه بیزد؛

E-mail: alireza.rajabipoor@gmail.com

مقدمه

امروزه یکی از عوامل مؤثر بر رشد و توسعه اقتصادی موضوع تجارت آزاد و توجه به بازاریابی و جذب مشتری است؛ به طوری که بسیاری از دولت‌ها دادوستد در عرصه بین‌المللی را در مرکز سیاست‌های کلان اقتصادی خود قرار داده‌اند. اما این فعالیت‌ها همواره در معرض خطرها و آسیب‌های جدی قرار داشته و دارند. اگر در گذشته‌های دور مشکل راهزنی و نامنی راهها و آب‌ها برسر راه کاروان‌ها و کشتی‌های تجاری بود، امروز پدیده قاچاق به عنوان تهدیدی جدی بر سر راه تجارت آزاد قرار دارد. هرچند این پدیده منحصر به ایران نیست، اما این مسئله در کشور ما بهدلیل شرایط خاص جغرافیایی و نیز نبود شرایط باثبتات در کشورهای همسایه، بسیار قابل توجه است. قاچاق کالا در واقع پدیده‌ای است که هزینه‌های آشکار و پنهان بسیاری بر اقتصاد کشور تحمیل کرده است و موجبات تهدید صنایع را فراهم می‌کند که برای نمونه بیکاری و اشتغال کاذب از تبعات رایج قاچاق در جامعه است. همچنین این پدیده مخرب، دولت را از بسیاری درآمدهایش نظری حقوق گمرکی، سود بازرگانی و در واقع حقوق ورودی محروم کرده و در نهایت باعث عدم تعادل درآمدها و هزینه‌های دولت می‌شود. آنچه نمی‌توان انکار کرد اینکه اغلب موارد، کالاهای خارجی‌ای که به هر طریقی وارد کشور می‌شوند از لحاظ کیفیت و نوع بسته‌بندی و هزینه‌های تمام شده توان رقابت را از بسیاری کالاهای داخلی گرفته است. از طرفی می‌توان گفت که بی‌رغبت بودن مردم به خرید کالاهای ساخت داخل یکی از معضلات فرهنگی است. بنابراین کنترل قاچاق کالا و کاهش دادن این پدیده ناهنجار اقتصادی بهدلیل سود سرشار و بادآوردهاش، به خصوص در شرایط تورم و بیکاری کشور، از مشکلاتی است که به مطالعه و بررسی کارشناسی و فرهنگی وسیعی نیاز دارد. به طور خلاصه می‌توان تبعات و آثار قاچاق کالا را مواردی همچون کاهش درآمدهای گمرکی و مالیاتی کشور، جایگزینی کالاهای خارجی به جای تولیدات داخلی، تضعیف تولید کنندگان و در نتیجه کاهش تولیدات داخلی، ایجاد مشاغل کاذب، ایجاد تورم در کشور، عدم

سرمایه‌گذاری (به‌واسطه سود بیشتر قاچاق)، فساد اداری و خصوصاً کاهش اشتغال عنوان کرد. همان‌طور که عنوان شد قاچاق کالا سبب کاهش تولید و سودآوری بنگاه‌های تولیدی شده و تهدیدی جدی برای اشتغال است. عدم توجه به موضوع واردات کالای قاچاق، موجب می‌شود تا ساختار تولید کشور درهم پیچیده شود و کارخانه‌های تولیدی و صنعتی نتوانند در مقابل سیل واردات دوام آورند. قاچاق کالا براساس برخی آمارهای منتشر شده، مشکل بیکاری بیش از ۳ میلیون جوان جویای کار است. در حال حاضر کمتر خانواده‌ای است که با مشکل اشتغال جوانان خود مواجه نباشد. برخی بررسی‌ها نشان می‌دهد که هر ۷ هزار دلار واردات قاچاق، یک فرصت شغلی برای جوانان ایرانی را از بین می‌برد. حدود ۶ میلیارد دلار واردات، سالیانه حدود ۸۵۰ هزار فرصت شغلی مستقیم و درمجموع بیش از یک میلیون فرصت شغلی مستقیم و غیرمستقیم را از فرزندان این مرز و بوم می‌گیرد، به‌طوری‌که قاچاق کالا بیش از یک میلیون بیکار را به جامعه تحمیل کرده است. نتیجه حاصل از قاچاق کالا، بیکار و خانه‌نشین شدن جوانان و فارغ‌التحصیلان است و این در حالی است که کشورمان به بازار مصرف کالاهای خارجی تبدیل شده است و عملاً فرصت‌های اشتغال‌زایی، سرمایه‌گذاری، تولید و راه‌اندازی صنایع را از جوانان بازستاندهایم.

ورود بی‌رویه کالاهای قاچاق ضربات زیادی به اقتصاد کشور وارد می‌کند از جمله تعطیلی کارخانجات و کارگاه‌های تولیدی کشور به‌دلیل ورود کالاهای بی‌کیفیت و ارزان. مبارزه با قاچاق کالا را می‌توان مبارزه با شبیخون فرهنگی و تروریست اقتصادی دانست. هدف این شبیخون، از بین بردن خلوص یک آینین و تمدن و وارد کردن تمدن بیگانه غربی، تجمل گرایی، مصرف گرایی و هدایت به‌سوی استفاده از کالاهای خارجی است. خرید و مصرف کالای خارجی، بیکاری کارگر ایرانی و تعطیلی انبوه کارخانجات را به همراه دارد. قاچاق کالا موجب کاهش تولیدات داخلی و در نتیجه افزایش میزان بیکاری می‌شود و این امر تأثیر نامطلوبی بر تولید ناخالص داخلی می‌گذارد. قاچاق همچنین باعث می‌شود انگیزه سرمایه‌گذاری مولد اقتصادی کاهش یابد، در نتیجه سرمایه به‌جای اینکه در

امور مولد اقتصادی به کار افتاد و باعث تولید و اشتغال شود، به سوی قاچاق منحرف و به این ترتیب بخشی از منافع در دسترس جامعه از چرخه اقتصاد مولد خارج می‌شود. سرمایه‌گذاری در امور تولیدی کلید رونق فعالیت‌های اقتصادی، رشد تولید ناخالص داخلی، افزایش اشتغال، رشد درآمد سرانه و ... است. رواج قاچاق کالا سرمایه‌گذاری در امور تولیدی و اشتغال‌زا را کاهش می‌دهد؛ در نتیجه زمینه اشتغال افراد و نیز تولیدات ملی و داخلی کاهش می‌یابد که به کاهش درآمد سرانه و به تبع آن گسترش بیش از پیش فقر در جامعه منجر می‌شود، هرچند درآمدهای کلان و بادآورده نیز از این رهگذر نصیب قاچاقچیان می‌شود. گسترش قاچاق می‌تواند بر قیمت‌های بازار داخلی تأثیرات نامطلوبی به جا گذارد، زیرا تقاضای کل را افزایش می‌دهد و با محدودیت عرضه کالا به بازار، سطح قیمت‌ها و فشارهای تورمی را افزایش خواهد داد و در نهایت دشواری‌هایی را برای جامعه به‌ویژه اقشار آسیب‌پذیر در تأمین نیازهای اساسی‌شان به وجود می‌آورد.

در مجموع می‌توان بیان داشت بیکاری و فقر مهم‌ترین پیامد قاچاق کالاست که به نوعی در کاهش ضریب امنیت در جامعه نیز مؤثر است. حمایت دولت از تولیدات داخلی و همچنین تعیین قیمت مناسب و ارائه یارانه به مراکز تولید می‌تواند تا اندازه‌ای نقش مهمی در جلوگیری از قاچاق کالا چه در صادرات و چه در واردات داشته باشد. همچنین باید اذعان داشت که بیکاری و فقر که نتیجه‌ای جز اعتیاد و افزایش جرائم ندارد، نه تنها امنیت اقتصادی مردم، بلکه امنیت اجتماعی آنها را نیز متزلزل می‌کند. دولت با فراهم کردن نیازهای مردم به‌وسیله تولیدات داخلی می‌تواند از ورود کالاهای خارجی و وارداتی جلوگیری کند و این امر نه تنها باعث توسعه اقتصادی کشور می‌شود بلکه استقلال کشور، افزایش نقدینگی و کاهش تورم را نیز دربرمی‌گیرد. در هر حال پیشگیری بهتر از درمان است و درخصوص پدیده قاچاق کالا هم می‌توان پیشگیری کرد و این از وظایف مهم دولت است که با حمایت از مراکز تولیدی کشور از ورود بسیاری از اقلام و کالاهای خارجی به کشور جلوگیری می‌کند (ایرانمنش، ۱۳۸۶).

بر حسب فرمان مقام معظم رهبری درخصوص مبارزه با قاچاق کالا و ارز به همه دستگاه‌هایی که بهنحوی می‌توانند در امر مبارزه با قاچاق کالا و ارز سهیم باشند، امر شده سهم خود را در این مبارزه به خوبی ایفا کنند و پذیده قاچاق را بیش از مبادی ورود تا محل عرضه آن در بازار جنس قاچاق، آماج اقدامات مبارزه‌ای قرار دهند. تولید کنندگان نیز باید با ارائه کیفیت برتر و قیمت پایین‌تر سبب بی‌رغبتی مشتریان به کالاهای خارجی شوند. جوانان در مبارزه با قاچاق می‌توانند بسیار مؤثر عمل کنند؛ چرا که هنوز دیدی حریص و مادی پیدا نکرده‌اند. خرید جنس ایرانی در حقیقت سرمایه‌گذاری برای استغال خودمان است. قراردادن مصرف کالای ایرانی به عنوان یک اصل، تولید آن را افزایش می‌دهد و از سوی دیگر چون در معرض رقابت با کالاهای خارجی قرار می‌گیرد به سمت کیفی شدن نیز می‌رود. از این‌رو با توجه به اهمیت بحث قاچاق در این مقاله ضمن ارائه تعاریفی از آن به بررسی اشکال و ریشه‌های اصلی قاچاق و رتبه‌بندی این علل از دید کارشناسان پرداخته شده است.

۱ ادبیات پژوهش

۱-۱ تعریف قاچاق

معمولًاً دولت‌ها نوع، مقدار و نحوه ورود و خروج مواد و کالاهایی که صادرات و وارداتشان بلامانع است را مشخص می‌کنند و تجارت در محدوده این قواعد و مقررات، قانونی و مجاز شمرده می‌شود. وضع این مقررات و قوانین تابع سیاست خارجی هر کشور است و دولت‌ها می‌کوشند معاهدات تجاری را به گونه‌ای تنظیم کنند که بیشترین سود را برای آنها دربرداشته و با سیاست خارجی آنان همسو باشد. در همین مسیر دولت‌ها به تأسیس گمرک در کشورشان اقدام می‌کنند تا با این وسیله ورود و خروج کالاهای کنترل شود. کالاهایی که خارج از چارچوب این مقررات وارد و یا خارج شوند، کالای قاچاق تلقی می‌گردند و عامل به آن نیز مجرم شناخته می‌شود، به طوری که مسئله قاچاق در بسیاری از کشورهای در حال توسعه مشکل بزرگ اقتصادی محسوب می‌شود (Bhagwati and Hansen, 1973). به عبارت دیگر قاچاق

عبارة است از حمل و نقل غیرقانونی افراد یا کالا به داخل و یا خارج یک کشور یا ناحیه، که با هدف فرار از مالیات و عوارض معمول صورت می‌پذیرد. در راستای تشریح واژه قاچاق لازم به ذکر است که قاچاق، کلمه‌ای ترکی است و به معنای گریزاندن و عملی است که برخلاف قانون به صورت پنهانی انجام می‌شود. در اصطلاح گمرک منظور از قاچاق عبارت است از گریزاندن کالا از پرداخت مالیات و عوارض به دولت و یا فرار از شمول مقررات دولتی، نقل و انتقال و خربید و فروش کالا به شکل غیرمجاز و منع. در عمل قاچاق، قوانین و مقررات جاری نقض می‌شوند که بر این اساس قانونگذار، مرتکبان آن را مستحق مجازات می‌داند (پژویان و مداعی، ۱۳۸۵). طبق ماده (۲۹) قانون امور گمرکی موارد مشروطه زیر قاچاق محسوب می‌شوند (وبسایت حوزه نظارت بر گمرکات آذربایجان غربی):

- وارد کردن کالا به کشور یا خارج کردن کالا از کشور به ترتیب غیرمجاز مگر آنکه کالای مزبور در موقع ورود یا صدور منوع یا غیرمجاز یا مجاز مشروط نبوده و از حق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض بخشوده باشد؛
- خارج نکردن وسائط نقلیه و یا کالایی که به عنوان ورود وقت یا ترانزیت خارجی وارد کشور شده به استناد اسناد خلاف واقع مبنی بر خروج وسائط نقلیه و کالا؛
- بیرون بردن کالای تجاری از گمرک بدون تسليم اظهارنامه و پرداخت حقوق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض خواه عمل در حین خروج از گمرک یا بعد از خروج کشف شود. هرگاه خارج کننده غیر از صاحب مال یا نماینده قانونی او باشد گمرک عین کالا و در صورت نبودن کالا بهای آن را که از مرتکب گرفته می‌شود پس از دریافت حقوق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض مقرر به صاحب کالا مسترد می‌دارد و مرتکب طبق مقررات کیفری تعقیب خواهد شد؛
- تعویض کالای ترانزیت خارجی یا برداشتن از آن؛
- اظهار کردن کالای منوع الورود یا غیرمجاز تحت عنوان کالای مجاز یا مجاز مشروط با نام دیگر؛
- وجود کالای اظهار نشده ضمن کالای اظهار شده به استثنای مواردی که کالای

مزبور از نوع مجاز بوده و مأخذ حقوق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض آن بیشتر از مأخذ حقوق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض کالای اظهار شده نباشد. کالای اظهار نشده ضمن کالای ترانزیتی اعم از اینکه کالای مزبور مجاز یا مشروط و یا منوع باشد مشمول این بند خواهد بود:

- خارج نکردن یا وارد نکردن کالایی که ورود یا صدور قطعی آن منوع یا مشروط باشد ظرف مهلت مقرر از کشور یا به کشور که به عنوان ترانزیت خارجی یا ورود موقت یا کابوتاژ^۱ یا خروج موقت یا مرجعی اظهار شده باشد جز در مواردی که ثابت شود در عدم خروج یا ورود کالا سوءنیتی نبوده است؛
- اظهار کردن کالای مجاز تحت عنوان کالای مجاز دیگری که حقوق گمرکی و سود بازرگانی و عوارض آن کمتر است با نام دیگر و با استفاده از اسناد خلاف واقع؛
- بیرون بردن کالا از گمرک با استفاده از شمول معافیت با تسليم اظهارنامه خلاف یا اسناد خلاف واقع؛
- اظهار خلاف راجع به کمیت و کیفیت کالای صادراتی به نحوی که منجر به خروج غیرقانونی ارز از کشور گردد.

برای تعریف قاچاق باید به منابعی به غیراز قوانین و مقررات ذی‌ربط نیز رجوع کرد که در این زمینه با مطالعه تطبیقی فرهنگ‌نامه‌ها، نظریات کارشناسان و ملاحظه مصادق‌های قاچاق در قوانین داخلی تعریف ذیل از قاچاق استنباط می‌شود: «هرگونه فرار از نظارت گمرکی یا انجام فعالیت ناقض قانون خاص محدود کننده» قاچاق نام دارد (پژویان و مداد، ۱۳۸۵). به عبارت دیگر، قاچاق عبارت است از مجموعه فعالیت‌های اقتصادی، در بخش‌های تولیدی و خدماتی، توسط شهروندانی که کوشش می‌کنند خارج از مقررات و چارچوب‌های تعیین شده برای اقتصاد رسمی، به منظور کسب درآمد بیشتر، نیازهای خود را تأمین کنند (شکیبایی و احمدی، ۱۳۸۷). در مجموع می‌توان بیان داشت کالای قاچاق

1. Cabotage

عبارة است از کالایی که بدون انجام تشریفات گمرکی وارد کشور شود. به تعبیری وارد کردن کالا به کشور یا خارج کردن کالا از کشور به شکل غیرمجاز را شامل می‌شود. بنابراین واردات و صادرات کالا از راه‌های مختلفی انجام می‌گیرد که مجراهای قانونی آن تجاری، همراه مسافر، مناطق آزاد تجاری، بازارچه‌های مشترک مرزی، پیله‌وری و مرزنشینان است، اما ورود کالای قاچاق از راه‌های غیرمجاز بوده که لازم است نسبت به مسدود کردن آن اقدام شود. از آنجایی که واردات کالاهای ساخت خارج مقررات خاصی دارد و ورود بعضی از کالاهای به صورت تجاری یا غیرمجاز بوده یا تسهیلات ورود برای آنها وجود ندارد، ورود این قبیل اقلام به صورت قاچاق صورت می‌گیرد (عباس‌زاده، ۱۳۸۷).

۱-۲ انواع قاچاق

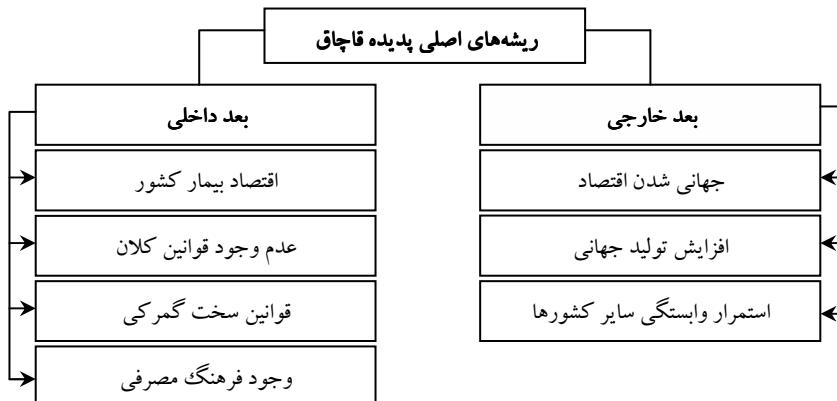
عموماً قاچاق کالا به سه طریق صورت می‌پذیرد. مورد اول از طریق کسانی است که تحت عنوان مسافر به کشور وارد یا خارج می‌شوند، یعنی مسافرانی که به فعالیت غیرمولد اقتصادی اشتغال دارند و در عمل به گونه‌ای فعالیت می‌کنند که می‌توان آن را در راستای قاچاق کالا تعریف کرد. به‌حال مسافرت از اموری است که در زندگی اجتماعی افراد رخ می‌دهد و تا زمانی که به‌منظور تفریح و انجام کارهای ضروری همچون درمان، تحصیل و ... باشد، مشکل خاصی ندارد، اما کار زمانی گره می‌خورد که مسافران، قصد و هدفی جز همراه داشتن کالا برای فروش با قیمت‌های بالا را نداشته باشند. این مسافران از هر طریق ممکن، می‌خواهند کالاهایی مثل طلا، فرش، خشکبار و ... را یشنتر از حد مجاز با خود خارج کرده و یا محصولاتی همچون وسایل صوتی، تصویری و ... را وارد کنند که این موضوع کاملاً در جهت خلاف سیاست‌های بازرگانی کشور قرار دارد و بایستی با آن برخورد کرد. تنها راه ورود کالاهای قاچاق به کشور مبادی ورودی و خروجی است، در چنین مکان‌هایی نهادی به نام گمرگ وجود دارد که در حقیقت پل ارتباطی میان سیاست‌های مالی و بازرگانی دولت را در مبادی ورودی و خروجی کالای همراه مسافر بر عهده دارد و برای تسهیل در امور تجاری

و رعایت حال مسافران قوانین ورود و خروج کالای همراه مسافر را اعلام کرده است. مورد دوم که حجم بسیار گسترده‌ای از قاچاق را نیز دربرمی‌گیرد، وجود اسکله‌های غیرقانونی است. امروزه مسئولان، متصدیان امور، متخصصان و غیره همگی به وجود اسکله‌های غیرقانونی، که حجم بسیار بالای قاچاق کالا از این طریق وارد یا خارج می‌شود، اذعان دارند و در نهایت مورد سوم از اشکال قاچاق مرزهای کشور است. اما این واقعیت مبرهن است که اکثر کالاهایی که به صورت قاچاق وارد کشور می‌شوند (صرف‌نظر از مبادی ورود و چگونگی قاچاق کالاهای) بنا به دلایل ذیل شامل کالاهای مصرفی‌اند:

اول، براساس تجارت و مشاهدات عینی و نظریات کارشناسی سازمان‌های ذی‌ربط، مسافرانی که به کشور وارد می‌شوند همراه خود کالاهای واسطه‌ای و سرمایه‌ای نمی‌آورند. دوم، ورود کالاهای واسطه‌ای و سرمایه‌ای با موانعی رویه‌روست زیرا واحدهای تولیدی که می‌توانند از این کالاهای در فرایند تولید استفاده کنند با مسائلی چون رعایت استاندارد، انجام آزمایشات کنترل کیفیت، نگهداری حساب و ... مواجه‌اند، سوم، مقررات مربوط به واردات و صادرات کشور در سال‌های گذشته برای ورود کالاهای مصرفی به کشور موانع بیشتری در مقایسه با واردات کالاهای واسطه‌ای و سرمایه‌ای وضع کرده است که انگیزه واردات رسمی این کالاهای را به صورت منفی متأثر ساخته است. چهارم، مشاهدات عینی از بازارهای مصرف داخلی مؤید فراوانی ورود کالاهای مصرفی به صورت قاچاق و عرضه آنها در فروشگاه‌های داخلی است، به‌طوری که با توجه به مطالب قبلی میزان واردات غیرقانونی (قاچاق) کالاهای مصرفی حدود ۱/۵ برابر واردات رسمی کالاهای مصرفی بوده و همچنین سهم واردات رسمی کالاهای مصرفی در ترکیب واردات رسمی کشور کمترین مقدار را به‌خود اختصاص داده است. واردات قاچاق کالاهای مصرفی آثار نامطلوبی بر اقتصاد کشور به جای می‌گذارد که اهم این آثار پیش از این بررسی شد؛ علاوه‌بر موارد مذکور اگرچه وضع مصوبات قانونی طی یکی دو سال گذشته با هدف کاهش فعالیت‌های قاچاق بوده است، اما اجرای این مصوبات در عمل با برخی از مشکلات رو به رو بوده است.

۱-۳ ریشه‌های اصلی پدیده قاچاق

همان‌گونه که شکل ۱ نیز نشان می‌دهد، ریشه‌های اصلی پدیده قاچاق را می‌توان در دو بعد داخلی و خارجی جست‌وجو کرد. مهم‌ترین عوامل داخلی این پدیده عبارت‌اند از: اقتصاد بیمار کشور، عدم وجود قوانین جامع و کلان در امر مبارزه با قاچاق، وجود قوانین سخت گمرکی و وجود فرهنگ مصرفی و وابسته. مهم‌ترین عوامل خارجی این پدیده نیز جهانی شدن اقتصاد، افزایش تولید جهانی و تلاش کشورهای توسعه‌یافته در کنترل و استمرار وابستگی سایر کشورهاست (لشنی پارسا، ۱۳۸۷).



منبع: لشنی پارسا، ۱۳۸۷.

شکل ۱ ریشه‌های اصلی پدیده قاچاق

همچنین می‌توان سایر دلایل قاچاق را شامل مواردی همچون وجود محدودیت‌هایی در قوانین و مقررات واردات و صادرات، وجود منفعت فراوان حاصل از قاچاق کالا، عدم اشتغال کافی، سریع و سهیل الوصول بودن منفعت حاصل از قاچاق کالا، تقاضای بازار داخلی، پایین بودن کیفیت کالاهای داخلی و عدم رقابت با کالاهای خارجی و عدم کنترل کافی در مرزها دانست.

۲ سؤال پژوهش

از آنجاکه کارشناسان عوامل و ریشه‌های مختلفی را به عنوان علل قاچاق مطرح کردند، با تعیین اولویت و اهمیت عوامل و سرمایه‌گذاری بیشتر بر روی عوامل با اولویت بالا، بدیهی است که مسئولان امر، بیش از پیش به اهداف والای خود در این زمینه نائل خواهند آمد. از این‌رو هدف از این پژوهش رتبه‌بندی این عوامل با استفاده از فرایند تحلیل سلسله‌مراتب فازی بوده است. به عبارت بهتر سؤال اساسی این تحقیق این گونه مطرح شده است که رتبه‌بندی مهم‌ترین عوامل تأثیرگذار بر گسترش قاچاق از دیدگاه کارشناسان چگونه است؟

۳ متداول‌ترین پژوهش

۳-۱ تکنیک فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی

این روش توسط فردی عراقی‌الاصل به نام توماس ال. ساعتی^۱ در دهه ۱۹۷۰ پیشنهاد شد. این روش مانند آنچه در مغز انسان انجام می‌شود، به تجزیه و تحلیل مسائل می‌پردازد. این تکنیک تصمیم‌گیرندگان را قادر می‌سازد تا آثار متقابل و هم‌زمان بسیاری از وضعیت‌های پیچیده و نامعین را تعیین کنند. این فرایند، تصمیم‌گیرندگان را یاری می‌کند تا اولویت‌ها را براساس اهداف، دانش و تجربه‌خود تنظیم کنند؛ به‌ نحوی که احساسات و قضاوت‌های خود را به‌طور کامل در نظر گیرند. روش تصمیم‌گیری سلسله‌مراتبی به‌دلیل قابلیت‌ها و ویژگی‌های متعدد از پرکاربردترین روش‌های حل مسائل است. برخی از این ویژگی‌ها عبارت‌اند از:

- تجزیه مسائل بزرگ و پیچیده به سطوح و عناصر مختلف از طریق ساختار رده‌ای؛
- سادگی مدل و درواقع عدم نیاز به دانش مهندسی پیشرفته؛
- عدم نیاز به تهیه و تشکیل ماتریس تصمیم‌گیری (اندازه‌گیری شاخص‌ها)؛
- مدل کردن توانمندی‌های کمی و کیفی؛

1. Thomas L. Saaty

● به کارگیری احساسات و افکار تصمیم‌گیرنده^۱ و

تکنیک فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی ارتباط هر عنصر با سایر عناصر در ساختار رده‌ای و در سطوح مختلف مشخص شده است و ارتباط هدف اصلی موجود در مسئله با پایین‌ترین رده موجود از سلسله‌مراتب تشکیل شده دقیقاً روش می‌شود. اولین قدم در این روش تشکیل سطوح و عناصر تصمیم‌گیری است، به طوری که هدف تصمیم‌گیری، شاخص‌ها (معیارها) و گزینه‌ها به صورت سلسله‌مراتبی نوشته می‌شوند. سطح اول درواقع همان هدف اصلی است که در بالاترین سطح که معروف به سطح هدف است قرار دارد و هدف تصمیم‌گیری را مشخص می‌سازد. سطح یا سطوح میانی همان معیارها و شاخص‌ها هستند که بعد از سطح هدف قرار می‌گیرند. سطح آخر مربوط به گزینه‌های است. در این ساختار باید توجه داشت که هر عنصر در هر سطح فقط به کلیه عناصری در سطح پایین‌تر که به آن ارتباط دارد متصل است و به عناصری که به آن عنصر ارتباطی ندارند متصل نیستند. شرط اساسی استفاده از روش تحلیل سلسله‌مراتبی، استفاده از طیفی دوقطبی برای ارزیابی زوجی به شرح ذیل است.

جدول ۱ مقایسه شاخص‌های کمی و کیفی در تکنیک فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی

شاخص کمی	شاخص کیفی
۱	یکسان
۲	یکسان تا نسبتاً برتر
۳	نسبتاً برتر
۴	نسبتاً تا قویاً برتر
۵	قویاً برتر
۶	قویاً تا بسیار قوی برتر
۷	بسیار قوی برتر

جدول ۱ مقایسه شاخص‌های کمی و کیفی در تکنیک فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی

شاخص کمی	شاخص کیفی
۸	بسیار قوی تا کاملاً برتر
۹	کاملاً برتر

۳-۲ فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی گروهی

ممکن است در یک تصمیم‌گیری به جای یک تصمیم‌گیرنده چندین تصمیم‌گیرنده باشد که نظرهای همگی آنها باید در ماتریس مقایسه ملحوظ شود، در این موارد برای تصمیم‌گیری گروهی می‌توان از میانگین هندسی برای عناصر ماتریس مقایسه استفاده کرد،

$$a_{ij} = \left(\prod_{i=1}^k a_{ij}^i \right)^{1/k}; i = 1, \dots, k$$

چنانچه هر تصمیم‌گیرنده با

معنی: (k) تعداد DM‌هاست،

توجه به تخصص و مقامش لازم باشد تأثیر بیشتری بر آرا داشته باشد، می‌توان وزنی (w) به

$$a_{ij}^i = \left(\prod_{i=1}^k (a_{ij}^i)^{w_i} \right)^{\frac{1}{\sum w_i}}; i = 1, \dots, k$$

نظریات او داد که نتیجتاً از این رابطه استفاده می‌شود:

نظرهای تصمیم‌گیرنده‌های مختلف بهتر است زمانی وارد محاسبات گروهی شود که نرخ ناسازگاری نظریات هر تصمیم‌گیرنده کمتر از ۰/۱ باشد (خادمی، ۱۳۸۴). بهر حال، برای حل مسائل تصمیم‌گیری از طریق تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی، باید مسئله را به دقت و با همه جزئیات، تعریف و تبیین و جزئیات آن را به صورت ساختار سلسله‌مراتبی ترسیم کرد.

۳-۳ فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی به روش آنالیز توسعه Chang

این روش از سایر روش‌های فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی ساده‌تر بوده و در ضمن با روش فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی کلاسیک مشابه است. پیش از بیان الگوریتم فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی به روش آنالیز توسعه Chang می‌پردازیم:

۳-۴ روش آنالیز توسعه Chang

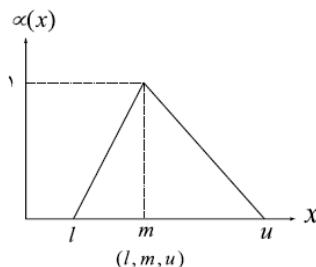
چنانچه $U = \{u_1, u_2, \dots, u_m\}$ مجموعه اهداف و $X = \{x_1, x_2, \dots, x_n\}$ مجموعه

آرمان‌ها باشد، آن‌گاه طبق روش آنالیز توسعه Chang، بالحاظ هر هدف، آنالیز توسعه را می‌توان برای هریک از آرمان‌ها انجام داد. بنابراین می‌توان به صورت ذیل، مقدار آنالیز توسعه برای هر هدف داشت:

$$M_{g_i}^1, M_{g_i}^2, \dots, M_{g_i}^m \quad \text{where} \quad i = 1, 2, \dots, n$$

		آرمان ۱	آرمان ۲	...	آرمان m
هدف ۱	$M_{g_1}^1$	$M_{g_1}^2$...	$M_{g_1}^m$	
هدف ۲	$M_{g_2}^1$	$M_{g_2}^2$...	$M_{g_2}^m$	
:	:	:	⋮	⋮	⋮
n هدف	$M_{g_n}^1$	$M_{g_n}^2$...	$M_{g_n}^m$	

که تمام $M_{g_i}^j$ ها عدد فازی مثلثی هستند و به صورت (l, m, u) بیان می‌شوند. شکل ذیل یک عدد فازی مثلثی را نشان می‌دهد.



نمایش عدد فازی مثلثی

حال می‌توان مراحل آنالیز توسعه Chang را به صورت زیر بیان کرد:

گام اول: به دست آوردن بسط مرکب فازی برای هر هدف، اگر

مقادیر آنالیز توسعه آمین هدف به‌ازای m آرمان باشد، آن‌گاه بسط مرکب فازی m آرمان برای آمین هدف، به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$S_i = \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j \otimes [\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j]^{-1}$$

باشد، آن‌گاه $M_{g_i}^j = (l_{ij}, m_{ij}, u_{ij})$ به‌وسیله عملگر جمع فازی روی چنانچه

آنالیز توسعه m آرمان به صورت زیر قابل تعریف است:

$$\sum_{j=1}^m M_{g_i}^j = (l_{i1}, m_{i1}, u_{i1}) \oplus (l_{i2}, m_{i2}, u_{i2}) \oplus \cdots \oplus (l_{im}, m_{im}, u_{im})$$

$$= (\sum_{j=1}^m l_{ij}, \sum_{j=1}^m m_{ij}, \sum_{j=1}^m u_{ij}) = (l'_i, m'_i, u'_i)$$

همچنین برای به‌دست آوردن $[\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j]^{-1}$ با اعمال عملگر جمع فازی، خواهیم داشت:

$$\begin{aligned} \sum \sum M_{g_i}^j &= \sum_{i=1}^n \left(\sum_{j=1}^m l_{ij}, \sum_{j=1}^m m_{ij}, \sum_{j=1}^m u_{ij} \right) = \left(\sum_{i=1}^n l'_i, \sum_{i=1}^n m'_i, \sum_{i=1}^n u'_i \right) \\ &\left(\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j \right)^{-1} = \left(\frac{1}{\sum_{i=1}^n u'_i}, \frac{1}{\sum_{i=1}^n m'_i}, \frac{1}{\sum_{i=1}^n l'_i} \right) \end{aligned}$$

بنابراین

$$\begin{aligned} S_i &= \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j \otimes \left(\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m M_{g_i}^j \right)^{-1} \\ &= (l'_i, m'_i, u'_i) \otimes \left(\frac{1}{\sum_{i=1}^n u'_i}, \frac{1}{\sum_{i=1}^n m'_i}, \frac{1}{\sum_{i=1}^n l'_i} \right) = \left(\frac{l'_i}{\sum_{i=1}^n u'_i}, \frac{m'_i}{\sum_{i=1}^n m'_i}, \frac{u'_i}{\sum_{i=1}^n l'_i} \right) = (l_i, m_i, u_i) \end{aligned}$$

گام دوم: محاسبه درجه ارجحیت (درجه امکان‌پذیری) S_k بر چنانچه

S_k باشد، آن‌گاه درجه ارجحیت $S_k = (l_k, m_k, u_k)$ و $S_i = (l_i, m_i, u_i)$ که

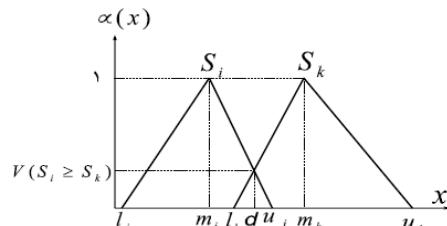
با $(S_i \geq S_k)^V$ نمایش داده می‌شود، به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$V(S_i \geq S_k) = SUP_{x \geq y} (\min\{\alpha_{S_i}(x), \alpha_{S_k}(y)\})$$

که برای اعداد فازی مثلثی معادل با رابطه زیر است:

$$V(S_i \geq S_k) = \alpha_{S_i}(d) = \begin{cases} 1 & if(m_i \geq m_k) \\ 1 & if(l_k \geq u_i) \\ \frac{l_k - u_i}{(m_i - u_i) - (m_k - l_k)} & otherwise \end{cases}$$

که d متناظر با بزرگترین نقطه تقاطع بین α_{S_i} , α_{S_k} است. شکل زیر را نشان می‌دهد.



α_{S_i} , α_{S_k} نقطه تقاطع بین

گام سوم: محاسبه درجه ارجحیت (درجه امکان‌پذیری) یک عدد فازی محدب S که بزرگ‌تر از K عدد فازی محدب $S_i; i = 1, 2, \dots, k$ باشد، به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$\begin{aligned} V(S \geq S_1, S_2, \dots, S_k) &= V((S \geq S_1), (S \geq S_2), \dots, (S \geq S_k)) \\ &= \min(V(S \geq S_1), V(S \geq S_2), \dots, V(S \geq S_k)) \\ &= \min V(S \geq S_i) \quad i = 1, 2, \dots, k \end{aligned}$$

$d'(A_i) = \min V(S_i \geq S_k)$ for ($k = 1, 2, \dots, n$ $k \neq i$)

اگر فرض شود که آن گاه بردار وزن به صورت زیر به دست می‌آید:

$$W' = (d'(A_1), d'(A_2), \dots, d'(A_n))$$

قابل ذکر است که اوزان به دست آمده، غیرفازی هستند.

گام چهارم: نرمالایزه کردن بردار W'' و به دست آوردن بردار وزن نرمالایزه شده W

$$W = (d(A_1), d(A_2), \dots, d(A_n))$$

۳-۵ الگوریتم فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی به روش آنالیز توسعه Chang

مراحل کلی این الگوریتم، به شرح ذیل است: مرحله اول، ساخت یک سلسله‌مراتب برای مسئله، مرحله دوم، تعیین ماتریس‌های مقایسه زوجی و اعمال قضاوت‌ها. در حالت کلاسیک عدد متناظر با ارجحیت‌های زبانی در ماتریس‌های مقایسات زوجی وارد می‌شود، اما در حالت فازی مقدار متناظر با ارجحیت‌های زبانی را با اعداد فازی مثبتی در ماتریس‌های مقایسات زوجی وارد می‌کنیم. به این منظور می‌توان از جدول زیر استفاده کرد.

جدول ۲ مقدار متناظر با ارجحیت زبانی در ماتریس‌های مقایسات زوجی

عبارت زبانی برای تعیین ارجحیت	عدد فازی مثبتی
ارجحیت یا اهمیت کامل و مطلق	$(\frac{5}{2}, 3, \frac{7}{2})$
ارجحیت یا اهمیت خیلی قوی تر	$(2, \frac{5}{2}, 3)$
ارجحیت یا اهمیت قوی تر	$(\frac{3}{2}, 2, \frac{5}{2})$
ارجحیت یا اهمیت کم	$(1, \frac{3}{2}, 2)$
ارجحیت یا اهمیت تقریباً برابر	$(\frac{1}{2}, 1, \frac{3}{2})$
ارجحیت یا اهمیت دقیقاً برابر	$(1 \text{ و } 1)$

مرحله سوم، محاسبه وزن‌های نسبی معیارها و گزینه‌های سوم است. برای محاسبه وزن نسبی گزینه‌ها نسبت به هریک از معیار و وزن نسبی معیارها نسبت به هدف، روش آنالیز توسعه Chang را برای هریک از ماتریس‌های زوجی به کار می‌بریم. بنابراین به ازای هر ماتریس

یک بردار وزن نسبی متناظر با آن ماتریس به دست می‌آید. مرحله چهارم، محاسبه وزن نهایی گزینه‌هاست. وزن نهایی گزینه‌ها از تلفیق اوزان نسبی به دست می‌آید.

۳-۶ اعداد فازی متناظر با ارجحیت‌ها در مقایسات زوجی

این اعداد فازی ارائه شده برابر با مقیاس‌های زبانی معمولی ۱ تا ۹ نیستند، اما برای فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی مناسب بوده و مورد استفاده قرار می‌گیرند. قابل ذکر است که تمامی عناصر روی قطر اصلی ماتریس مقایسه زوجی برابر با $(1, 1, 1)$ هستند و در ضمن چنانچه المان سطر آام و ستون زام ماتریس مقایسه زوجی برابر با $M_{g_i}^j = (l_{ij}, m_{ij}, u_{ij})$ باشد، آن‌گاه عنصر سطر آام و ستون زام این ماتریس برابر است با:

$$M_{g_j}^i = (M_{g_i}^j)^{-1} = (l_{ij}, m_{ij}, u_{ij})^{-1} = \left(\frac{1}{u_{ij}}, \frac{1}{m_{ij}}, \frac{1}{l_{ij}}\right)$$

۳-۷ پرسشنامه و جامعه آماری

یکی از متداول‌ترین روش‌های جمع‌آوری اطلاعات، توزیع پرسشنامه است. در این پژوهش از تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی استفاده شد، بنابراین برای جمع‌آوری اطلاعات از پرسشنامه خاص این تکنیک استفاده می‌شود. از آنجاکه پرسشنامه مورد استفاده در تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی با دیگر پرسشنامه‌های معمول تفاوت دارد، معمولاً هنگام توزیع آن یک راهنمای دستورالعمل برای پاسخ‌گویی به پرسشنامه لازم است. به‌منظور رتبه‌بندی عوامل مذکور از نظریات کارشناسان امر با استفاده از پرسشنامه ویژه طراحی شده برای رتبه‌بندی با نرم‌افزار Expert Choice استفاده شد. جامعه آماری نیز شامل فعالان در امور اقتصادی اعم از کارشناسان، تحلیل‌گران، سرمایه‌گذاران و اساتید دانشگاه است. نمونه آماری تعداد ۳۰ نفر از کارشناسان خبره درزمینه مسائل اقتصادی و اساتید دانشگاه بوده‌اند. نحوه انتخاب نمونه نیز با استفاده از روش نمونه‌گیری تصادفی ساده و با استناد به قضیه حد مرکزی بوده است (آذر و مؤمنی، ۱۳۸۰: ۲۵).

لازم به ذکر است که جمع‌آوری اطلاعات برای هر نوع پژوهشی، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. اطلاعات مورد نیاز از منابع زیر تأمین شدن:

۱. **پژوهش کتابخانه‌ای:** برای تدوین مبانی نظری و مفاهیم اساسی موضوع تحقیق از مقاله‌های لاتین و فارسی و وب‌سایت‌ها استفاده شد.

۲. **کار میدانی:** اطلاعات مورد نیاز برای تجزیه و تحلیل، از طریق ارائه پرسشنامه به کارشناسان متخصص و اساتید جمع‌آوری شد.

در پایان و بعد از مقایسات زوجی لازم است اولویت‌های نهایی هریک از گزینه‌ها استخراج شود. برای این منظور از عمل تلفیق^۱ استفاده می‌شود. به این ترتیب پاسخ نهایی مسئله مشاهده خواهد شد و می‌توان از طریق چاپ آنها گزارش لازم را تهیه کرد.

۴ آزمون آماری تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی

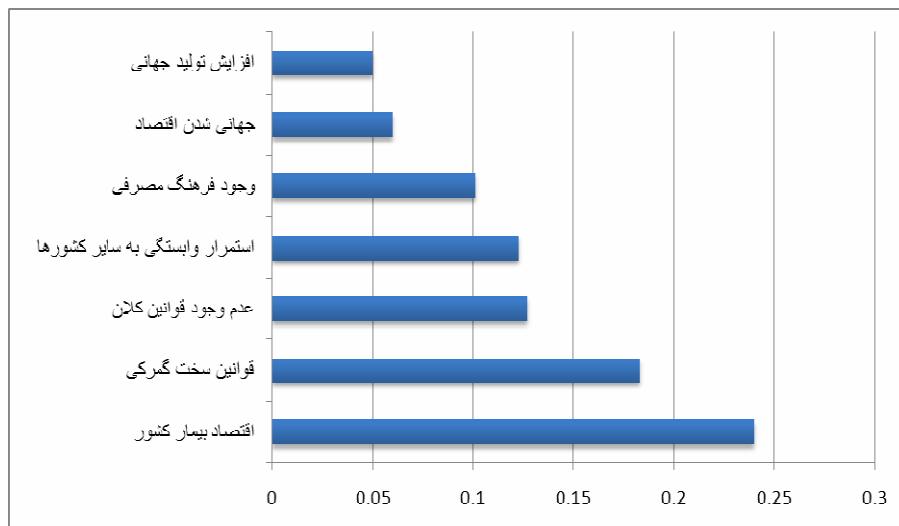
حال این سؤال پیش می‌آید که تا چه اندازه می‌توانیم به اولویت‌های حاصل از روش ارائه شده اعتماد کنیم. برای پاسخ به این موضوع از نرخ سازگاری استفاده می‌شود. نرخ سازگاری سازوکاری است که سازگاری مقایسات را مشخص می‌کند. معمولاً هرگاه نرخ سازگاری $1 \geq C.R$ باشد می‌توان داوری را ضرب و وزن‌ها را قابل اعتماد دانست. برای تعیین نرخ سازگاری در ابتدا ماتریس شاخص‌ها دربردار وزن شاخص‌ها ضرب می‌شود (Saaty, 1996). از این‌رو اولین گام در اجرای تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی محاسبه نرخ سازگاری ماتریس مقایسات زوجی نظریات کارشناسان است. در این تحقیق برای انجام دادن محاسبات تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی از بسته نرم‌افزاری Expert Choice 2000 نسخه تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی گروهی استفاده شده است. نرم‌افزار مذکور پرسشنامه‌ها را دریافت کرده و پس از تلفیق، براساس هریک از معیارهایی که عنوان شد، رتبه‌بندی مربوط به آن را به همراه نرخ سازگاری هر کدام انجام می‌دهد و در نهایت نیز با تلفیق

1. Synthesis

تمامی معیارها، رتبه‌بندی و نرخ سازگاری کل را گزارش می‌دهد. البته نرخ سازگاری قابل قبول کمتر از ۰/۱ است که در این پژوهش نیز این نرخ از ۰/۱ کمتر بود. در این پژوهش از پاسخ‌گویان خواسته شده است تا به مقایسه زوجی عوامل تأثیرگذار پردازند. پس از ایجاد درخت سلسله‌مراتبی قدم بعدی ارزیابی عناصر با استفاده از مقایسات زوجی است. مقایسه زوجی فرایندی برای مقایسه اهمیت ارجحیت یا درست نمایی دو عنصر نسبت به عنصر سطح بالاتر است.

نتیجه‌گیری و پیشنهادات

همان‌طور که اشاره شد قاچاق فعالیتی برای کسب درآمد با انتقال کالا از مرز کشورها بدون توجه به قوانین موجود است. بازیگران دخیل در فرایند قاچاق متعدد هستند. انگیزه‌ها، سودها، وضعیت حقوقی و مسئولیت‌های هریک از این بازیگران باهم فرق می‌کند. گروه‌های تبهکار سازمان یافته که در اکثر موارد متولی قاچاق و در پی کسب سود بیشتر و تأمین مالی برای دیگر فعالیت‌های تبهکارانه خود هستند، بیشترین سود را از قاچاق می‌برند. ضمناً قاچاق پدیده‌ای متأثر از عرضه و تقاضا در بازار و حاصل رابطه‌ای نامرئی بین خریداران و فروشنده‌گان است. رابطه‌ای که در آن خریداران مایل به خرید کالاهایی خاص و فروشنده‌گان نیز به دنبال راههای فروش این کالا هستند. البته غیر از واسطه بین عرضه و تقاضا، چند دسته از عوامل دیگر نیز موجب قاچاق می‌شوند که عبارت‌اند از: عواملی که اثر مستقیمی بر کالاهای و قیمت‌ها دارند مثل محدودیت‌های تجاری و عوارض گمرکی، عواملی همچون مالیات بالا یا قوانین استخدامی سخت‌گیرانه که موجب فعالیت اقتصادی زیرزمینی می‌شوند و عواملی همچون فساد مالی که قاچاق را سهولت می‌بخشند. در این پژوهش به دنبال رتبه‌بندی عوامل اساسی مؤثر بر گسترش قاچاق بودیم. چنانچه اشاره شد با استفاده از فرایند سلسله‌مراتبی فازی و البته نرم‌افزار مرتبط کار صورت گرفت که نتیجه نهایی در نمودار ۱ قابل نمایش است.



نمودار ۱ نتیجه نهایی رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر گسترش قاچاق

همان‌طور که ملاحظه می‌شود وضعیت اقتصادی کشور و وضعیت قوانین موجود در بالاترین سطح ازلحاظ اولویت قرار گرفته‌اند. از آنجاکه سلامت اقتصاد، مسئله‌ای اساسی است باید قوانین و مقررات به بهترین شکل ممکن تصویب و اجرا گردد تا راههای گریز بسته شود و اجازه سوءاستفاده به سودجویان داده نشود. چرا که قاچاق، حقوق دولت را نادیده انگاشته و ضمن اینکه به دولت حقوق گمرکی و سود بازارگانی پرداخت نمی‌کند، به بازار داخلی و اشتغال نیز آسیب می‌رساند. بنابراین لازم است مسئولان با اتخاذ تدبیری مناسب و تکمیل قوانین و نیز تعامل و برخورد بهینه، با مسئله قاچاق کالا و ارز مبارزه کنند. به عنوان مثال با اصلاح قوانین و مقررات و ایجاد اشتغال در مناطق مرزی، می‌توان تا حد زیادی از این گونه جرائم کاست. گمرک باید به صورت علمی و فنی بر حمل و نقل و ورود و خروج کالا نظارت داشته باشد. برخورد با شبکه‌های اصلی قاچاق نیز باید در اولویت باشد و نیروی انتظامی باید با در دست داشتن فهرست کاملی از اسامی این شبکه‌ها با آنان برخورد دقیقی کند. به یاد داشته باشیم هرچه شفافیت و دقت قوانین اقتصادی بالاتر باشد و

مردم در آن سهم بیشتری داشته باشند، نظام اقتصادی ما نیز دارای قدرت بیشتری خواهد بود. در پایان لازم به ذکر است که در راستای مبارزه با پدیده قاچاق، ریشه‌یابی علل پیدایش قاچاق و تلاش در راستای حل آنها می‌تواند تا حد زیادی در کاهش و حتی رفع این مشکل یاری رساند که البته در این زمینه اعمال شرایطی همچون موارد ذیل بسیار ضروری بهنظر می‌رسد.

۱. بازنگری در قوانین و مقررات موجود در زمینه بازار گانی و تجارت خارجی بهخصوص قوانین مبارزه با قاچاق کالا و اعمال دقیق آن و همچنین آزادسازی تدریجی واردات؛
 ۲. هماهنگی و ایجاد موافقت‌نامه‌هایی با کشورهای همسایه در مبارزه با قاچاق کالا و توجه به امنیت مرزها و مقابله جدی با پدیده قاچاق کالا و به عبارتی نظارت و کنترل دقیق بر مبادی ورودی و خروجی کشور؛
 ۳. توجه کارشناسی به اهداف سازمان مناطق آزاد تجاری و صنعتی که شاید اکنون از آن اهداف فاصله گرفته باشد؛
 ۴. تلاش برای رفع مسئله بیکاری در کشور بهخصوص در حاشیه مرزها؛
 ۵. حمایت از تولید کنندگان داخلی؛
 ۶. کنترل و نظارت بر کیفیت کالاهای تولیدی داخلی؛
 ۷. اطلاع‌رسانی و آگاه کردن مردم از مزایای استفاده از کالاهای ایرانی و معرفی افراد مختلف از طریق وسایل ارتباط‌جمعی در راستای ترجیح مصلحت عمومی جامعه بر مصلحت فردی، گروهی و حزبی؛
 ۸. بالا بردن ریسک قاچاق کالا و کیفر شدید.
- امید است تا ما نیز دوشادوش دولت خدمت‌گذار، مبارزه جدی با قاچاق کالا و تبدیل کشور به بازار مصرف کالاهای خارجی را آغاز کنیم و با گام نهادن در مسیر این مبارزه در اشتغال جوانان عزیز کشورمان و سامان گرفتن زندگی آنان، در شکوفایی صنعت و تولید ایرانی و سربلندی نام صنعت ایران در عرصه جهان و تقویت اقتصاد ملی سهیم باشیم.

منابع و مآخذ

- آذر، عادل و منصور مؤمنی. ۱۳۸۰. آمار و کاربرد آن در مدیریت، جلد دوم، تحلیل آماری، انتشارات سمت.
- ایرانمتش، مهدی. ۱۳۸۶. «بیکاری و فقر مهم ترین بازتاب ناشی از قاچاق کالا در کشور»، خبرگزاری ایسکانیوز، کد خبر: 165794-03-861003، به نشانی www.Iscanews.ir.
- پژویان، جمشید و مجید مداعی. ۱۳۸۵. «بررسی اقتصادی قاچاق در ایران»، پژوهشنامه اقتصادی، شماره ۲۰.
- خادمی، مهدی. ۱۳۸۴. «بررسی عوامل مؤثر بر تصمیم‌گیری سهامداران در بورس اوراق بهادار ایران»، پایان نامه، دانشگاه مازندران.
- شکیابی و احمدی. ۱۳۸۷. «قاچاق کالا، علل، آثار و شاخص‌های اندازه‌گیری آن»، اقتصاد پنهان.
- عباس‌زاده، اسماعیل. ۱۳۸۷. «بررسی کلیات قاچاق کالا». روزنامه دنیای اقتصاد، مورخ سه شنبه ۲۴ دی، شماره ۱۷۱۲، کد خبر ۱۰۲۲۲۰-DEN.
- لشni پارسا، روح الله. «چالش‌ها و چشم‌اندازهای قاچاق کالا»، دوماهنامه توسعه انسانی پلیس، سال پنجم، شماره ۱۸.
- وبسایت حوزه نظارت بر گمرکات آذربایجان غربی <http://www.acu.ir>

Bhagwati, Jagdish and Bent Hansen 1973. "A theoretical Analysis of Smuggling", *The Quarterly Journal of Economics*, Vol. 87, No. 2, Available at JSTOR website.

Rimage, Edwin B. 2009. "Smuggling. World Book Advanced", 10 Jan, Available at www.worldbookonline.com.

Saaty, T. L. 1996. *The Analytic Hierarchy Process*, McGraw _ Hill, Inc, 1980. Reprinted By Rws Publications, Pittsburgh.